

**Dr. Markus Kreienbühl**

Zelgmatt 14  
8627 Grüningen

Tel. G.: +41 44 214 63 06  
Tel. N.: +41 76 337 19 34  
E-Mail: m.kreienbuehl@bluewin.ch  
URL: www.kreienbühl-mc.com

**PERSÖNLICHE ANGABEN**

Geburtsdatum: 1. September 1966  
Nationalität: Schweizer  
Zivilstand: verheiratet, 3 Kinder

**PROFIL**

Teamplayer mit bewährter Führungserfahrung, fundierter Finanzkompetenz und langjähriger Erfahrung in der Schweizer Assekuranz und der Aufsicht. Mehr als 30 Jahre Berufserfahrung in verschiedenen Funktionen und Führungsstufen bei Swiss Life, AXA und der FINMA. Heute als Unternehmer und unabhängiger Verwaltungs- und Stiftungsrat tätig mit Fokus auf die Themenschwerpunkte Strategie und Strategieumsetzung. Guter Kommunikator mit einem breiten Netzwerk und internationaler Reichweite durch verhandlungssichere Mehrsprachigkeit (D/I/E/F) und multikulturellen Bezug.

**BERUFLICHER WERDEGANG****MANDATE**

- VR-Präsident der Cointact AG, Knutwil, 2024 – Heute
- Mitglied des Anlageausschusses der Pensionskasse Sogel, Lausanne, 2019 – Heute
- Präsident reformierte Kirche, Grüningen, 2019 – 2025
- Mitglied des Beirates der Neosis AG (Elca Gruppe), Lausanne, 2019 – Heute
- VR-Mitglied der Runway-34 Restaurant AG, Glattbrugg (Flughafen), 2018 – Heute
- SR-Präsident der Lindenhofstiftung, Zürich, 2018 – Heute
- Präsident Vorsorgewerk der Big Kaiser-Europe AG, Rümlang (ZH), 2017 – 2025
- VR-Präsident der Alma | Life, Health and Pension AG, Pfäffikon (SZ), 2017 – Heute
- SR-Präsident der Stiftung Friedbrunnen und Holderbach, Zürich, 2014 – 2023

**2017–Heute    ALMA | LIFE, HEALTH AND PENSION AG – PFÄFFIKON (SZ)**

**INHABER**

*(Unternehmensberatung auf den Gebieten Leben, Gesundheit und Vorsorge).*

Gründung der Alma | Life, Health and Pension AG Ende 2017. Die Gesellschaft betreut ein Netzwerk von Spezialisten und bezweckt die Erbringung von Beratungsdienstleistungen für Versicherungsgesellschaften und Vorsorgeeinrichtungen auf den Gebieten Leben, Gesundheit und Vorsorge mit Fokus auf die Themenschwerpunkte Strategie, Transformation und Regulierung.

- 2016–Heute KREIENBÜHL | MANAGEMENT CONSULTANCY – ZÜRICH**  
INHABER  
(Unternehmer und unabhängiger Verwaltungs- und Stiftungsrat).  
Die Kreienbühl | Management Consultancy beteiligt sich an Unternehmen und führt meine personenbezogenen Mandate mit Schwerpunkt Strategie und Strategieumsetzung ein. (URL: [www.kreienbuhl-mc.com](http://www.kreienbuhl-mc.com))
- 2013–2016 FINANZMARKTAUFSICHT (FINMA) – HAUPTSITZ BERN**  
LEITER AUFSICHT SCHADENVERSICHERUNG & MITGLIED DER BEREICHSLEITUNG VERSICHERUNG  
(Verantwortlich für die Aufsicht der schweizerischen Schadenversicherung mit einem Brutto-Prämienvolumen [direktes Geschäft] von CHF 20,2 Mrd. und einer Bilanzsumme von 138,2 Mrd.; Führung von 13 Mitarbeitern).
- 2012–2013 SABBATICAL UND WEITERBILDUNG IM BEREICH VERSICHERUNGSMATHEMATIK**  
(Sabbatical und Weiterbildung im Bereich Versicherungsmathematik. Belegung der Fächer Risk Theory for Insurance; Non Life Insurance; Credibility; Stochastische Modelle in der Lebensversicherung; Quantitatives Risiko-Management und Market Consistent Valuation an der ETH Zürich).
- 2009–2012 AXA WINTERTHUR – HAUPTSITZ WINTERTHUR**  
LEITER GROSSKUNDEN & MITGLIED DER BEREICHSLEITUNG LEBEN  
(Stabilisierung und Wachstum – Verantwortlich für den institutionellen Vertrieb Leben mit einem Geschäftsvolumen von CHF 5 Mio. an Beratungs- und Administrationshonoraren, CHF 237 Mio. an Prämien sowie CHF 2,5 Mrd. Assets; Führung von 34 Mitarbeitern direkt und 29 Mitarbeitern funktional in Winterthur und Lausanne).
- 1998–2009 SWISS-LIFE-GRUPPE – HAUPTSITZ ZÜRICH**  
**2006–2009 CEO SWISS LIFE PENSION SERVICES AG**  
(Ganzheitliche Führung – Strategische Neuausrichtung der Tochtergesellschaft „Swiss Life Pension Services AG“, verantwortlich für CHF 27 Mio. Umsatz und 131 Mitarbeitende in Zürich, Lausanne und Lugano-Manno; berufsbegleitendes Doktorandenstudium).
- 2004–2006 PROGRAMMLEITER IN DER GESCHÄFTSEINHEIT KOLLEKTIVGESCHÄFT**  
(Restrukturierung – Formulierung und Umsetzung der Strategie zur Neuausrichtung der Geschäftseinheit Grosskunden im Schweizer Kollektivgeschäft (BVG); Zielsetzungen: (a) Minderung der Anlagerisiken auf der Bilanz der Swiss Life Schweiz, (b) Sicherstellen eines risikobasierten Wachstumskurses für die Geschäftseinheit „Grosskunden“ und (c) Formulierung der IT-Anforderungen und Koordination der Umsetzungsprojekte; Verantwortlich für CHF 5,6 Mio. Projektbudget und 50 Mitarbeitende in Zürich).

- 2002–2004** ABTEILUNGSLEITER „COMPENTENCE CENTER FONDS“ IN DER GESCHÄFTSEINHEIT PRIVATPERSONEN  
*(Verantwortlich für das Product-Management, die Operation und den Sales Support in der Geschäftseinheit Privatpersonen für sämtliche Produkte mit Anlagecharakter, Vermögensverwaltung auf Fondsbasis, Fonds sowie fondsgebundene Lebensversicherung über sämtliche Distributionskanäle der Swiss Life-Gruppe [Multi Channel Management inkl. Banca del Gottardo]. Führung von 15 Mitarbeitern).*
- 2001–2002** TEAMLEITER „FONDS-SUPPORT“ IN DER GESCHÄFTSEINHEIT VERTRIEB  
*(Verantwortlich für das Product-Management, die Operation und den Sales Support des Produktes Swiss Life Managed Portfolio. Aufbau der Abwicklungsorganisation [Vermögensverwalter – Depotbank – Distribution], Einführung der IT-Plattform für die Kontoverwaltung bei der Banca del Gottardo, Aufbau der Führungsinstrumente zur Messung des kanalübergreifenden Verkaufserfolgs. Verantwortlich für die Compliance des Fondsvertriebs, Verbindung zu EBK und Selbstregulierungsorganisation [VQF]. Führung von 8 Mitarbeitern; Beförderung zum Vizedirektor per 01.01.2002).*
- 1998–2001** PROJEKTLEITER IM STAB DES CEO SCHWEIZ  
*(Projektleiter im Stab des CEO Schweiz. Durchführung von diversen Projekten auf den Gebieten der Strategie, M&A sowie Produkt-Management).*
- 1994–1998** **DELPHINIA PRECISION AG, LUGANO**  
MANAGING PARTNER  
*(Startup – Gründung der Tochtergesellschaft Delphinia Precision AG im Rahmen des familieneigenen Unternehmens; Metall- und Kunststoffverarbeitung; Produktion und Vermarktung von Schreibgeräte-Komponenten; verantwortlich für die Führung der Gesellschaft und für das Key Account Management Italien, Deutschland und Indien; CHF 3 Mio. Umsatz mit 8 Mitarbeitenden. Das Unternehmen wurde 1998 zusammen mit dem Familienunternehmen verkauft).*

#### AUSBILDUNG

- 2017** VR-Management, Luzern: Seminar Beste Verwaltungsratspraxis
- 2012** ETH, Zürich: Weiterbildung im Bereich Risiko-Management
- 2006–2009** Universität Zürich: Dissertation zum Thema „Schweizer Lebensversicherung – Von der Risiko-Transformation zur Risiko-Intermediation“; Abschluss: Dr. oec. publ.
- 2006–2008** Swiss Life, Zürich: Senior Management Programm (SMP)
- 1999** Universität St. Gallen (IVW), St. Gallen: Internationales Seminar für Führungskräfte in der Assekuranz
- 1988–1994** Universität Zürich, Zürich: Studium der Volkswirtschaft (Vertiefung in Finance und Gesundheitsökonomie); Abschluss: lic. oec. publ.
- 1973–1986** Primarschulen und Gymnasien in Agno und Lugano; Abschluss: Matura C

### **SPRACHEN**

Deutsch:	Muttersprache
Italienisch:	Muttersprache
Englisch:	sehr gute mündliche und schriftliche Kenntnisse
Französisch:	sehr gute mündliche und schriftliche Kenntnisse

### **AUSSERBERUFLICHE AKTIVITÄTEN**

- Mitglied des Swiss Board Forum, Bern
- Mitglied der Volkswirtschaftlichen Gesellschaft, Zürich
- Mitglied der Alumni UZH, Zürich
- Präsident des Vereins „Exotic and Antique Flying Machines“, Zürich
- Freizeit: Motorflug, Laufsport/Biken, Skifahren, Lesen und Musik hören

### **REFERENZEN**

Auf Anfrage

18. Juli 2025